UNITED NATIONS



NATIONS UNIES

AFRICAN INSTITUTE FOR ECONOMIC DEVELOPMENT AND PLANNING INSTITUT AFRICAIN DE DEVELOPPEMENT ECONOMIQUE ET DE PLANIFICATION (IDEP)

POLITIQUE COMMERCIALE INTERNATIONALE POUR LE DEVELOPPEMENT NATIONAL ET REGIONAL

APPEL A CANDIDATURES ET NOMINATIONS

Annonce du cours en bref

Type du cours: Cours de courte durée Thème: Politique commerciale Dates: 10 - 21 avril 2017 Durée: 2 semaines

Langues: Bilingue (Français et Anglais)

Lieu: Dakar, Sénégal

Frais d'inscription: 2500 dollars E.U. (Ne prenant pas en compte le coût du voyage par avion ainsi que les frais de subsistance)

Bourses: Oui (l'IDEP offre un nombre limité de bourses partielles

ou entières aux admis)

Date limite de réception des candidatures: <u>03 mars 2017</u>

JUSTIFICATION DU PROGRAMME

La politique commerciale occupe une place stratégique dans la quête pour le développement national. En fonction de la stratégie nationale de développement définie par les Etats eux-mêmes, le commerce devrait constituer un puissant outil pour la réalisation de leurs objectifs-clés. Au fil des années, les pays africains ont cherché à recourir à leur politique commerciale en tant qu'instrument pour, entre autres, la promotion du développement industriel intérieur, le renforcement des capacités de production générale de leurs économies, le renforcement des flux de revenus, l'amélioration de la concurrence et de la productivité, la conquête des marchés étrangers, la réorganisation des marchés intérieurs, le transfert de technologies, et l'accélération des objectifs de coopération et d'intégration régionales. Le succès enregistré par la plupart des pays du continent avec le déploiement de la politique commerciale comme instrument pertinent pour la promotion du développement national et régional a toutefois connu des limites. Les preuves de celles-ci abondent et peuvent être résumées par la précarité de la base productive des économies africaines, le manque de diversification de leurs exportations et l'insignifiance ainsi que la stagnation de la part du commerce mondial dont elles se recommandent individuellement et collectivement. Remédier à cette situation s'est avéré une préoccupation de long terme de la part des responsables aux niveaux local et international.

Les initiatives prises pour l'amélioration de la capacité des gouvernements africains à mieux exploiter et mettre en œuvre une politique commerciale comme instrument pour la réalisation de leurs objectifs de développement ont revêtu plusieurs formes. On peut citer notamment les programmes d'appui au commerce fournis par diverses institutions multilatérales de développement, y compris l'Organisation Mondiale du Commerce (OMC); des programmes de réforme des politiques commerciales défendues par les institutions de « Bretton-Woods » dans le cadre des efforts d'ajustement structurel ainsi que des programmes d'aide pour le commerce soutenu par un éventail de bailleurs de fonds bilatéraux. Cependant, ces initiatives n'ont pas toujours eu l'impact souhaité, suggérant par là qu'il faut, de la part des pays africains, le renforcement des compétences pour la formulation de politiques commerciales dynamiques qui soient en mesure de répondre à leurs besoins et environnement spécifiques, y compris leurs ambitions pour le développement industriel et l'intégration régionale. De telles compétences nécessitent non seulement la maîtrise des règles actuelles et du fonctionnement du système commercial international, mais aussi l'expertise requise pour les concilier avec les priorités de développement national et régional. Les dites compétences requièrent également la capacité, entre autres, pour une lecture prospective des processus économiques et des tendances mondiaux, des changements géopolitiques dans le système économique international, une pleine sensibilisation des mouvements de prix et de change, des innovations en matière de technologie, des mutations dans le domaine des préférences de marché et de l'émergence de nouvelles sources de valeur.

Dans ce contexte, dispenser un cours portant sur les voies et moyens de faire en sorte que les décideurs politiques comprennent mieux le Système Commercial International de manière à formuler des politiques promouvant le développement national et régional est crucial pour le continent africain.

OBJECTIFS DU COURS

Le principal objectif du cours est de contribuer à l'élaboration d'une masse critique de cadres de politique et de décideurs de niveau intermédiaire et supérieur hautement qualifiés qui seront convenablement ou mieux équipés pour concevoir et gérer des politiques commerciales

dynamiques pour le développement de leur pays, sous-région et continent. Le cours offrira une formation sur la conception des politiques commerciales se faisant principalement sur la base de l'intérêt exprimé par les gouvernements africains à veiller à ce que leurs relations commerciales internationales conduisent fondamentalement vers le développement.

Le cours constituera une réponse aux besoins exprimés par les gouvernements africains pour un corpus de cadres de niveau intermédiaire et supérieur compétents qui sont bien équipés pour concevoir, appliquer et évaluer des politiques commerciales en phase avec les besoins et les aspirations de développement sur les plans national et régional.

COMPETENCES ET RESULTATS ATTENDUS

- Une maîtrise approfondie de la nature ainsi que du fonctionnement du système commercial international de la part des participants mais aussi ses potentialités et ses limites pour conduire la transformation économique sur les plans national et régional;
- Une amélioration de la capacité et des techniques de négociation des stagiaires;
- Un renforcement de capacités en matière de formulation, de gestion, de suivi et d'évaluation des politiques commerciales;
- Une meilleure compréhension des expériences comparatives d'autres régions du monde et des leçons qu'elles offrent aux pays d'Afrique et;
- Une plus grande capacité à évaluer des projets d'accords commerciaux du point de vue du développement.

APPROCHE PEDAGOGIQUE

L'approche pédagogique combinera des cours magistraux, des tables rondes et des exercices de simulation. Elle mettra l'accent sur les applications pratiques par le biais des études de cas et des discussions de groupe. Les groupes de travail serviront également à promouvoir l'apprentissage et le partage des connaissances et des compétences entre pairs. Les participants admis dans le programme de formation devront s'attendre à présenter de brefs rapports techniques sur des thèmes spécifiques abordés dans le cours.

La performance des participants sera évaluée tout le long du cours. Cela se fera à travers des discussions, des travaux individuels et de groupe ainsi que des tests généraux qui seront notés par les diverses personnes ressources. Sur la base des notes moyennes obtenues par chaque participant, trois types de certificats seront délivrés, en fonction de la performance : (1) des *Certificats de Compétence* (avec mention Excellent, Très Bien et Bien), (2) des *Certificats de Participation* ou (3) des *Certificats de Présence*.

FORMAT

- Langues: le cours sera dispensé en anglais et en français grâce à la disponibilité des services d'interprétation simultanée.
- **Durée:** deux (2) semaines.
- Nombre de participants: un total de vingt-cinq (25) participants sera admis à cette formation.
- Intervenants: des personnes ressources dotées d'une vaste expérience des défis de l'Afrique en matière de politique commerciale ainsi que de solides connaissances

comparatives dans le domaine des politiques et accords commerciaux internationaux diligenteront les modules au bénéfice des participants.

MODALITES DE CANDIDATURE ET DE NOMINATION

Les candidatures et les nominations sont effectuées sur la base d'un formulaire que tous les participants intéressés sont appelés à remplir et à renvoyer à l'IDEP accompagné de leur CV et des copies des pages essentielles de leur passeport. Les formulaires sont disponibles sur le site internet de l'IDEP (http://www.uneca.org/fr/events/idep) et peuvent être soumis en ligne ou téléchargés pour être transmis par fax ou par email sous forme de pièce jointe. Les candidats sont priés de remplir toutes les sections pertinentes des formulaires, étant entendu que les candidatures incomplètes ne seront pas examinées.

PARTICIPANTS CIBLES

- Des cadres et des gestionnaires de politique de niveau supérieur et intermédiaire directement liés à ou responsables de la planification, la conception, la gestion, le suivi et l'évaluation de la politique et du développement commercial dans leurs pays;
- Des cadres impliqués dans les négociations des accords commerciaux au nom de leurs gouvernements.

FRAIS DE SCOLARITE & BOURSE

Les frais de scolarité s'élèvent à 2500 dollars E.U. (ce montant ne couvre pas le coût du voyage par avion ainsi que les frais de subsistance). Veuillez noter que l'IDEP offre un nombre limité de bourses partielles ou entières à ceux ou celles admis (es) à participer à ses programmes de formation. Les candidats en mesure de prendre en charge les coûts de la formation sont également invités à candidater à ce programme de renforcement des capacités. Nous vous prions de noter que les candidats susceptibles de prendre en charge les coûts de la formation seront considérés en priorité.

DATES IMPORTANTES

- Date limite de réception des candidatures et nominations: Vendredi 03 mars 2017
- Période du cours: 10 21 avril 2017

CONTACTS

Division Formation Tél: +221 33 823 10 20 Fax: +221 33 822 29 64 Email: training@unidep.org